

Государственное образовательное учреждение
ПРИДНЕСТРОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМ. Т.Г. ШЕВЧЕНКО

Кафедра «БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ»

УТВЕРЖДЕНО

на заседании кафедры

«Бухгалтерский учет и аудит»

(Протокол № 10 от 22.06.2010)

Зав. кафедрой Григорьев А.С.

Григорьев А.С.

ОТЧЕТ О НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ
РАБОТЕ
МАГИСТРАНТА

Караман Марианны Игоревны

(Фамилия, Имя, Отчество)

Форма обучения очная

Направление подготовки « 38.04.01 Экономика »

Программа магистратуры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит в отраслях экономики»

Научный руководитель магистранта Пасичник Н.В., ст. преподаватель

Тема магистерской диссертации «Учет и анализ в системе управления основными средствами в целях повышения эффективности их использования на предприятиях машиностроения»

РЕЗУЛЬТАТЫ НИР (подготовка рефератов и эссе, участие в конференциях, подготовка публикаций, подготовка НИР, участие в конкурсах научных работ и т.д.)


СПИСОК НАУЧНЫХ РАБОТ

№	Наименование работы, ее вид	Форма работы	Выходные данные	Объем в п.л./стр.	Соавторы
А) научные:					
1	Как эффективно управлять основными средствами на предприятии? (научная статья)	Печатная	Материалы 7Международной научно-практической конференции. 2018, апрель, стр. 167-170.	0.2/01	Н.В. Пасичник
2	Основные моменты при выборе поставщиков основных средств. (научная статья)	Электронная	Материалы электронного научного журнала «Вектор экономики». 2018. №10.	0.3/0.15	Н.В. Пасичник
3	К вопросу учета основных средств в запасе. (научная статья)	Электронная	Материалы электронного научного журнала «Вектор экономики». 2018. №11.	0.2/01	Н.В. Пасичник

Заключение научного руководителя НИР выполнено

Заключение кафедры напрее- ассистентская работа по НИР одобрен в полном объеме

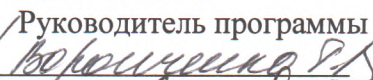
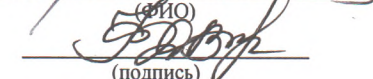
Магистрант


(подпись)

Научный руководитель


(подпись)

Согласовано:

Руководитель программы

(ФИО)

(подпись)

«10» 06 2013 г.

«12» 06 2013 г.

УДК 658.7.07

ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ ПРИ ВЫБОРЕ ПОСТАВЩИКОВ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ.

Н.В. Пасичник,

старший преподаватель
кафедры бухгалтерского учета и аудита
ПГУ им. Т.Г. Шевченко
ПМР, г. Тирасполь

М.И. Караман,

магистрант группы №101М,
магистерская программа
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит в отраслях экономики»,
кафедры бухгалтерского учета и аудита,
ПГУ им. Т.Г. Шевченко,
ПМР, г. Тирасполь

Аннотация. Основные средства занимают первостепенную роль в капиталоемких отраслях, ведь от их производительности, надежности и экономичности зависит финансовый результат предприятия в целом. Актуален этот вопрос еще и потому, что их приобретение связано с большим объемом капиталовложений и их долгосрочными последствиями.

Ключевые слова: поставщики, основные средства, качество, заказчики, аренда, финансовый результат.

KEY POINTS WHEN SELECTING SUPPLIERS OF FIXED ASSETS.

N.V. Easter Eggs,

Senior Lecturer,
Department of Accounting and Audit
PSU them. T.G. Shevchenko
PMR, Tiraspol

M.I. Karaman,

master student group number 101M,
Master Program
"Accounting, analysis and audit in sectors of the economy",
Department of Accounting and Audit,
PSU them. T.G. Shevchenko,
PMR, Tiraspol

Annotation. Fixed assets occupy a paramount role in capital-intensive industries, because the financial result of the enterprise as a whole depends on their performance, reliability and economy. This question is also relevant because their acquisition is connected with large capital investments and their long-term consequences.

Keywords: suppliers, fixed assets, quality, customers, rent, financial result.

Ключевой стратегической задачей производственных предприятий является приобретение основных средств, так как они могут обеспечить конкурентное преимущество на годы вперед.

Основные средства занимают главную роль в капиталоемких отраслях, ведь от их производительности, надежности и экономичности зависит финансовый результат предприятия в целом. Актуален этот вопрос еще и потому, как их приобретение связано с большим капиталовложением и их долгосрочными последствиями. Все это говорит о том, что выбрать поставщика, который должен быть и с оптимальной ценой, и с качественным оборудованием, не так-то просто. Ведь сейчас на рынке много предложений с одинаковым товаром, но при этом мало прозрачности о самом товаре.

Сам поставщик, или как его еще называют вендор, представляет собой любое юридическое лицо, это может быть организация, учреждение, предприятие, или физическое лицо, который поставяет товары и услуги заказчикам [1, 86]. Осуществляя предпринимательскую деятельность, поставщик опирается на условия договора поставки. Поставщик, в рамках, установленных договором, должен передать в определенный срок оговоренный товар заказчику для дальнейшего использования в предпринимательской деятельности или же в иных целях, которые не связаны с личным или семейным использованием.

Когда мы выбираем поставщика, мы должны понимать, что они могут быть производителями, перекупщиками, а также собственными представителями компаний. Естественно, что наиболее выгодными поставщиками с реальной

ценой и выгодными предложениями будут производители продукта, но это при условии сотрудничества в больших объемах.

Что же касается перекупщиков, то им, конечно, без разницы каков будет объем заказов, ведь в любом случае они не останутся без прибыли. Ведь цена, на приобретаемую продукцию покупателями, будет значительно превышать цену производителей. Единственным плюсом будет близкая расположенность к покупателю. Что-то среднее и оптимальное между производителями и перекупщиками по ценовой категории будут эксклюзивные представители в нужном городе.

Итак, главным критерием при отборе поставщиков является, конечно, цена и качество основного средства. Если данные критерии устраивают предприятие, то тогда необходимо более детально проанализировать данных поставщиков по остальным критериям. И так как для каждого предприятия индивидуально определяется важность каждого критерия, то необходимо разработать свою систему оценивания характеристик поставщиков.

В основном для предприятий весомыми критериями при выборе основных средств является качество, уверенность в поставщике, финансовые условия, потому как экономическая нестабильность позволяет вести нечестный бизнес.

Итак, менеджеры, отвечающие за качество продукции, должны для начала разбираться в приобретаемом товаре, ведь только так можно сравнить фактические параметры, предложенные продавцом, с стандартными параметрами. Что касается надежности поставщика, то она определяется по его способности удовлетворять требованиям к качеству товара, сроку и объему поставок. Многие предприятия стремятся к такому партнерству по очевидным плюсам. Также немалое значение имеет и то, как быстро поставщик способен удовлетворить запросы покупателя.

В непростой экономической ситуации многие предприятия не способны

поставщиков, которые могли бы дать свой товар в рассрочку или в кредит. И в данной ситуации, этот критерий будет одним из приоритетных при выборе поставщика. Также наличие скидок и специальных предложений, при определенных условиях, тоже привлекут к себе должное внимание покупателей.

Многие покупатели основных средств обращают свое основное внимание на цену, но с точки зрения логистики — это нецелесообразно. Ведь о цене всегда можно договориться, поэтому она не должна вставать преградой для дальнейших взаимоотношений. А низкая цена может в недалеком будущем дорого обойтись покупателю основных средств, например, поломкой оборудования и дорогостоящей деталей для ремонта. В целом, считается, что на совокупную стоимость основных средств оказывает большое влияние затраты на ремонт и эксплуатацию, простои и выход продукции из строя, операционные расходы [5, 576].

Заключая договор с неизвестным поставщиком, предприятие и так подвергается некоторому риску. В связи с этим необходимо искать различные способы, чтобы выявить ненадежных поставщиков. Многие западные предприятия пользуются услугами специализированных агентов, они наводят справки о нужных поставщиках. Данные агенты могут брать информацию, как с формальных, так и неформальных источников. В справке может содержаться информация о ликвидности поставщика, об объемах продаж, о чистой прибыли, о движении денежной наличности и другое.

Дополнительными критериями, которые в зависимости от отрасли имеют большее или меньшее значения, являются сроки выполнения заказа, репутация в данной отрасли, наличие резервов, упаковка, возможность обеспечить при необходимости запасными частями. [4, 360].

Наконец, необходимо попросить у выбранного поставщика предъявления всех необходимых сертификатов, а также накладных и прочих документов, свидетельствующих о честном бизнесе. Иногда лучше даже переплатить за

поставляемый товар фирмы, работающей строго по закону, чем впоследствии годами разбираться с налоговой и прочими контролирующими службами.

В период быстроразвивающихся технологий и невероятно быстрого морального износа наибольшей популярностью пользуется такой вид операций как аренда или лизинг. Этот вид деятельности стал во многом удобен, ведь в данных операциях множество преимуществ:

1. Можно сравнивать аналогичные основные средства.
2. Временная нужда предприятия в основных средствах, позволяет им не покупать их, а приобретать на необходимое время.
3. Возможность использовать новейшие инструменты в своей деятельности.
4. Можно в дальнейшем выкупить арендованное основное средство.

Также в период технологического прогресса, интернет стал одним из источников информации, правда не всегда надежной. И покупая товары через интернет, можно посмотреть какие отзывы оставили прошлые покупатели, рейтинг данного продавца. У множества поставщиков есть официальные сайты, электронные бизнес-каталоги, где собрана определенная база данных о различных предприятиях, фирмах.

Проверенных поставщиков продукции можно также найти на национальных выставках и ярмарках. Участие в таких выставках конечно не дешевое, но зато снижает риск на сотрудничество с сомнительными поставщиками. В отраслевых справочниках и журнал также содержится информация о надежных поставщиках, именно такие издания и собирают целевую аудиторию.

О профессиональном уровне компаний лучше всего говорит наличие аккредитации. Аккредитация представляет собой официальное признание со стороны независимых лиц о выполнении конкретных задач. Таким образом, при

наличии аккредитации покупателю гарантируется выполнение обещанных задач в соответствии с требованиями стандартов данной аккредитации.

Сама процедура аккредитации создана именно в целях защиты потребителей от недобросовестных поставщиков, для повышения эффективности механизма управления закупочной деятельностью, а также для увеличения доверия между участниками экономической деятельности. Конечно же, данная процедура осуществляется только по инициативе самих организаций, которые лично подали письменную заявку.

Итак, когда поставщик найден, то тут также существуют важные моменты при покупке основных средств. Для начала важно лично установить с ним контакт и обговорить три основных пункта:

1. Поставщик согласен заключить контракт с покупателем с нужным объемом товара.

2. Срок поставки и сама цена на товар удовлетворяют обе стороны взаимоотношений.

3. Обговорить место и время заключения контракта.

Остальные моменты обговариваются уже непосредственно при встрече с поставщиком:

1. Корректировка цены.

2. Возможность предоставления скидок на приобретённый товар, либо на следующий.

3. Минимальная стоимость объема поставки.

4. Правила оплаты, то есть необходимо ли предоплата или же поставщик сотрудничает на условиях оплаты после поступления основного средства.

5. Способы оплаты: наличными или без наличными.

6. Информация о товаре, которая поможет определиться в необходимости приобретения такого товара предприятию.

7. Есть ли в наличии система уведомлений потенциальных покупателей о новинках и о ценах на товары.

8. Возможность обратно возратить товар и при каких условиях.

При согласовании всех условий подписывается контракт, который следует еще раз внимательно прочитать. На встрече могут присутствовать бухгалтера или юристы, чтобы к данному контракту подойти с профессиональной стороны и устранить все возможные недоразумения и неясности в будущем.

В конце, хотелось бы подчеркнуть, что хороший поставщик имеет важное значение для успеха вашего бизнеса, поэтому необходимо уделить его выбору должное внимание.

Библиографический список:

1. Казимова Л. П. Интегрированный логистический подход к формированию каналов распределения // Вестн. Астрахан. гос. техн. ун-та. Сер.: Экономика. – 2011. – № 1. – С. 86–89.
2. Ковалева И.П. Теория бухгалтерского учета: учеб.-практ. пособие / И.П. Ковалева. – Пенза: Изд-во ПГУ, 2016. – 92 Ковалева И.П., Соломаха О.А. Основные средства: актуальные тенденции оценки состояния и эффективности использования. С.152- 156.
3. Королева В. Л. Методы выбора поставщиков [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, август 2015 г.). — Краснодар: Новация, 2015. — С. 83-84
4. Лукинский, В. С. Логистика и управление цепями поставок / В.С. Лукинский, В.В. Лукинский, Н.Г. Плетнева. - М.: Юрайт, 2016. - 360 с.
5. Тяпухин, А. П. Логистика / А.П. Тяпухин. - М.: Юрайт, 2015. - 576 с

Оригинальность 98%

УДК 658.27

К ВОПРОСУ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ЗАПАСЕ

Пасичник Н.В.,

*старший преподаватель,
кафедры бухгалтерского учета и аудита,
ПГУ им. Т.Г. Шевченко,
ПМР, г. Тирасполь*

Караман М.И.,

*магистрант группы №101М,
магистерская программа
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит в отраслях экономики»,
кафедры бухгалтерского учета и аудита,
ПГУ им. Т.Г. Шевченко,
ПМР, г. Тирасполь*

Аннотация. Иногда на предприятии по технологии производственного процесса необходимо иметь часть основных средств в запасе. Они имеют некоторые особенности. Для эффективного управления активами необходимо оперативно получать информацию, поэтому можно порекомендовать ввести учет объектов в запасе и в эксплуатации отдельно: на обособленных субсчетах.

Ключевые слова: основные средства в запасе, активы, амортизация, основные фонды, эксплуатация

TO THE QUESTION OF ACCOUNTING OF FIXED ASSETS IN STOCK

Pasichnik N.V.

*Senior Lecturer,
Department of Accounting and Audit,
PSU them. T.G. Shevchenko,
PMR, Tiraspol*

Karaman M.I.,

*master student group number 101M,
Master Program
"Accounting, analysis and audit in sectors of the economy",
Department of Accounting and Audit,
PSU them. T.G. Shevchenko,
PMR, Tiraspol*

Annotation. Sometimes at the enterprise according to the technology of the production process it is necessary to have a part of fixed assets in stock. They have some special features. For effective asset management, it is necessary to promptly receive information, therefore, it is recommended to introduce accounting for objects in stock and in operation separately: on separate subaccounts.

Keywords: fixed assets in stock, assets, depreciation, fixed assets, operation

Иногда на предприятии по технологии производственного процесса необходимо иметь часть основных средств в запасе. Они имеют некоторые особенности.

Первая особенность состоит в том, что основные фонды в резерве нужны для того, чтобы обеспечить непрерывный процесс на производственном предприятии, его стабильность к непредвиденным негативным условиям, например, авария. Рассматриваемые основные фонды нужны на таких предприятиях, которые могли бы обеспечивать жизнедеятельность в экономической сфере и население транспортом, энергией. Также на предприятиях, которые работают на полной мощности (гидроэнергетика) и работают с высокой степенью опасности (химическая промышленность). Ну и наконец, на предприятиях куда трудно или далеко доставить нужный основной капитал, например, сельское хозяйство и лесозаготовительные предприятия.

Второй особенностью основных фондов в резерве служит их предназначение – в один момент заменить сломанную технику или же в помощь ввести их в эксплуатацию для увеличения мощности на предприятии. Именно поэтому активы в запасе должны быть в исправном положении для возможности экстренно ввести их в рабочее состояние.

Состоять в запасе могут только пару объектов основных фондов: оборудования и машины. В этом и есть третья особенность.

Ну и завершающая особенность рассматриваемых активов состоит в том, что они вправе быть в запасе лишь при наличии определённых оснований. То

есть должны быть технологические запросы, а также прописано количество объектов, которые должны находиться в запасе. Например, в энергосистеме электростанции в любом цехе, по условиям технического проектирования, обязан находится в запасе один насос. Помимо этого, необходимо иметь на складе теплоэлектростанции еще по одному запасному насосу.

Для того, чтобы отразить стоимость актива, не нужно фактически вводить его в работу, а нужно узнать цель покупки приобретенного актива. И если же целью будет применение актива для производства, то тогда он может войти в состав основных фондов только с момента его полной готовности к производственному процессу. Другими словами, можно сказать, что актив может войти в их состав во время приобретения, при условии, если он не нуждается в подготовительных процедурах. Если же объекту необходим монтаж, то тогда только после его завершения и приведения в рабочее состояние, можно отнести данный объект к составу основных фондов.

То есть, те активы, которые не эксплуатируются на предприятии, но при этом готовы приступить к процессу производства, признаются как основные фонды в запасе.

Чтобы принять актив как основное средство в бухгалтерском учете нужно, чтобы выполнялись все условия: во-первых, актив должен использоваться больше двенадцати месяцев; во-вторых, целью предприятия не является перепродажа данного объекта; в-третьих, от использования актива можно получить в будущем доход [3, 220].

Амортизация по объектам основных фондов начисляется с первого числа месяца, который следует за месяцем ввода актива к бухгалтерскому учету. Данное правило применяется и к тем основным фондам, которые еще не были введены в эксплуатацию [4, 693].

Существует множество вариантов, и как следствие споров о том, к каким расходам правильно относить амортизацию основных фондов в запасе. По

нашему мнению, необходимо учитывать причину того, почему данный объект не эксплуатируется, и в зависимости от этого относить амортизацию. Например, если объект в запасе находится для нужд производства и цель приобретения его была именно по производственной необходимости, то тогда амортизацию необходимо относить к составу расходов по основному виду деятельности.

Возможно будут возражения, ведь оборудование в резерве ничего не производят, но все же, они находятся в запасе не как лишний актив, а как актив, который может в любой момент подстраховать. И как было выше подмечено, что они находятся, в первую очередь, по технологическим нормам с целью организации непрерывного производственного процесса.

Получается, если мы начисляем амортизацию на основные фонды в запасе, то тогда полученную сумму мы должны учитывать в себестоимость произведенной продукции. На некоторых предприятиях процесс включения амортизированной суммы можно делать прямым путем, но в основном она учитывается в общехозяйственных расходах, после чего уже разделяется по видам продукции.

При отражении активов в запасе в балансе, ответственный бухгалтер отражает в строчке «Основные средства» остаточную стоимость основных фондов, которая определяется путем разницы между первоначальной стоимостью и амортизацией [1, 224].

Часто бывает, что приобретенный актив нужен для эксплуатации в ближайшее время, тогда амортизация будет включаться в расходы будущих периодов, а при введении в действие, амортизация будет относиться уже на текущие расходы.

Для эффективного управления активами необходимо оперативно получать информацию, поэтому можно порекомендовать ввести учет объектов в запасе и в эксплуатации отдельно: на обособленных субсчетах.

Налоговая служба считает, что оборудование и машин в резерве подлежат амортизации. Также амортизированная сумма по данным активам в резерве не может уменьшить облагаемый доход по налогу на прибыль.

В Налоговом кодексе сказано, что нельзя уменьшить облагаемый доход на сумму начисленной амортизации по объектам основных фондов, которые не используются в деятельности, направленной на получение дохода. И, как считает, налоговая служба, активы в запасе как раз не используются в такой деятельности.

Но стоит выделить то, что хоть сумма амортизации по активам в запасе не влияет на уменьшение дохода, который подлежит налогообложению, тем не менее, налоговая служба считает необходимым показывать ее отдельно.

Точка зрения налоговой службы, по нашему мнению, не бесспорна, ведь основные фонды в запасе необходимы по технологическим особенностям. И как следствие, они используются в пределах технологических норм, деятельность которая направлена на получение дохода. Мы делаем вывод, что можно уменьшить на амортизированную сумму активов в запасе налогооблагаемый доход.

Библиографический список:

1. Коцюбинский, А. О. Учет основных средств и нематериальных активов / А.О. Коцюбинский, С.В. Грошев. - М.: Триумф, 2016. - 224 с.
2. Красноперова, О. А. Аренда. Бухгалтерский и налоговый учет / О.А. Красноперова. - М.: ГроссМедиа, 2015. - 288 с
3. Крятова, Л.А. Бухгалтерский учет основных средств и нематериальных активов / Л.А. Крятова. -, 2017. - 220 с
4. Сигидов, Ю.И. Амортизация основных средств: вопросы теории и методики учета: Монография, 2017. - 693 с.

Оригинальность 99%

VII Международная научно-практическая конференция

Как эффективно управлять основными средствами на предприятии?

Пасичник Н.В., ст. преподаватель ГОУ «Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»

Караман М.И., магистрант кафедры ГОУ «Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»

Чтобы эффективно управлять основными средствами, необходимо обеспечить высокую эффективность от их использования, при минимальных затратах на обслуживание и содержание. Но как это сделать? Тут уже возникают некоторые трудности и множество вопросов. А так как основные средства в процессе производства занимают первостепенную роль, то им нужно уделять особое внимание, тем более в современной конкурентной среде.

Для начала выясним, что же представляют собой основные средства на предприятии. Итак, основные средства – это те материальные активы, которые большую часть времени находятся в движении: поступление, износ, ремонт, перемещение и выбытие. В международной учетной практике используются три признака для выявления основных средств из общей массы активов и пассивов: для чего приобретаются, какова длительность срока использования и имеется ли материальная форма [1, С. 205-206].

Управление основными средствами выражается через всю совокупность методов и принципов разработки управленческих решений. В данных процессах участвуют как управляющие лица, так и производственные менеджеры, аналитики. Основопологающие принципы для эффективного управления основными средствами являются взаимозависимость с целой системой управления, комплексный характер при принятии и исполнении управленческих решений, высокий динамизм управления, вариативные подходы для решения различных задач и ориентация на стратегические цели в развитии предприятия. При соблюдении всех вышеперечисленных принципов, на предприятии устанавливается более благоприятные условия для дальнейшего развития как производственной среды, так и научно-технической.

Что же касается методического инструментария, то оно включает сам анализ эффективности использования: планирование, контроль, способы начисления амортизации, анализ эффективности использования основных средств, методы оценки стоимости основного капитала.

Само управление основными средствами подразумевает определенные аналитические процедуры: анализ структуры, динамики, движение и состояния основных средств предприятия.

Проводя анализ основных средств, лучше всего начинать с анализа структуры, ведь от полученного соотношения активной и пассивной частей, мы можем понять насколько эффективно используются данные основные средства. А так, как только активная часть участвует в процессе производства, то при увеличении пассивной части эффективность использования основных средств падает, как и эффективность предприятия в целом, соответственно.

VII Международная научно-практическая конференция

Дальше можно оценивать динамику основных средств, для этого сравнивают темпы прироста самого имущества предприятия с темпами прироста финансовых показателей, которые, в свою очередь, должны значительно превышать первый показатель [3, с. 183].

При анализе состояния основных средств проявляется инвестиционная активность предприятия, ведь изучая износ основных средств, можно выявить зависимость его с инвестициями. Чем выше износ, тем в большем объеме инвестиций нуждается предприятие для того, чтобы основные средства находились в конкурентоспособном состоянии. При комплексной оценке состояния основных средств рассчитываются коэффициенты износа и годности, которые не должны превышать 50%, а в случае превышения данной цифры, можно говорить о не очень хорошем состоянии основных средств.

В системе экономического анализа важное значение имеет расчет и изучение показателей использования основных средств, которые условно подразделяются на обобщающие показатели, частные показатели и показатели состояния [2, С. 202-214]. Схематично классификация показателей, характеризующих состояние, движение и использование основных средств представлена в таблице 1.

Таблица 1

Показатели состояния, движения и эффективности использования основных средств предприятия

Обобщающие показатели	Частные показатели	Показатели состояния
Фондоотдача	Коэффициент экстенсивного использования оборудования	Коэффициент физического износа
Фондоотдача активной части основных средств	Коэффициент интенсивной загрузки оборудования	Коэффициент годности
Фондоемкость	Коэффициент интегральной загрузки	Коэффициент обновления основных средств
Фондовооруженность	Коэффициент сменности	Коэффициент выбытия основных средств
Фондорентабельность		Коэффициент интенсивности обновления основных средств

В процессе анализа устанавливается, какая часть наличного оборудования используется в эксплуатации, каков уровень загрузки единицы оборудования.

VII Международная научно-практическая конференция

Структура основных средств определяется особенностями технологического процесса.

Обобщающие показатели применяются для характеристики эффективности использования основных средств предприятий, отраслей, экономики в целом.

Частные показатели – это, как правило, натуральные показатели, которые используются на предприятиях и их подразделениях. Они делятся на показатели интенсивного и экстенсивного использования основных фондов.

Одной из причин неэффективного использования основных средств является их состояние, для этого используется показатели состояния основных средств.

Все представленные выше показатели позволяют провести полный анализ эффективности использования основных фондов предприятия и осуществить поиск резервов по дальнейшему повышению их эффективности. Наиболее целесообразно использовать следующую методику анализа эффективности использования основных средств:

- 1) расчет обобщающих показателей эффективности использования основных средств;
- 2) изучение динамики обобщающих показателей;
- 3) выявление и подсчет факторов, влияющих на изменение показателей фондоотдачи;
- 4) выявление путей и резервов увеличения эффективности использования основных средств.

С помощью данных методов анализа проводят изучение факторов, которые влияют на эффективное использование основных средств предприятия.

Важное место в эффективном управлении занимает разработка амортизационной политики основных средств, ведь в последующем, выбранный порядок начисления будет влиять на финансовые показатели предприятия [4, С. 40-45].

Хотелось бы также отметить то, что не последнюю роль в эффективном управлении основными средствами, да и на предприятии в целом играет сам человек, который непосредственно всем и управляет. Он должен не только знать, как рассчитать тот или иной показатель, но и что с ним делать в дальнейшем, дать правильную интерпретацию полученным цифрам, то есть важно его профессиональное суждение. Ведь именно управляющий должен правильно организовать бухгалтерский учет на предприятии, от которого в последующем зависит эффективность управления предприятия, в частности основные средства.

Итак, рассмотренные методы и принципы управления основными средствами при их правильном применении на предприятии будут повышать качество управления основными средствами, что в конечном итоге положительно скажется на основных показателях производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Источники информации

1. Касьянова Г.Ю. Основные средства: бухгалтерия и налоговый учет. – М.: Информцентр XXI века, 2014. – С. 205-206

VII Международная научно-практическая конференция

2. Мороз Н.Ю. Современный взгляд на амортизацию / Н.Ю. Мороз. – Краснодар: КГАУ, 2014. – С. 202 – 214
3. Никифорова Н.А. Управленческий анализ: учебник для магистров / Н. А. Никифорова, В. Н. Тафинцева; ред. Н. А. Никифорова. – Москва: Юрайт, 2013.
4. Трояновская О.С. Амортизация капитальных вложений в улучшение основных средств // Социальные науки. – 2014. - №1-2. – С. 40-45

Особенности управления финансовыми рисками в рыночной экономике

Пасичник Н.В., ст. преподаватель ГОУ «Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»

На современном этапе функционирования предприятий мера влияния финансовых рисков на результаты их деятельности и уровень финансовой безопасности существенно возрастает. Увеличение влияния финансовых рисков субъектов хозяйствования на результаты экономической деятельности вызвано нестабильностью внешней среды: экономической ситуацией в стране, появлением новых инновационных финансовых инструментов, расширением сферы финансовых отношений, изменчивостью конъюнктуры рынка и рядом других факторов.

Постоянные изменения происходят в условиях экономической ситуации, изменяются условия хозяйственной деятельности, меняется спрос и предложение, а так же поведение субъектов рынка. На данный момент актуальность приобретает всё, что связано с финансовыми рисками, особенно изучение, анализ и оптимизация внутри государства финансовых рисков в отраслях народного хозяйства и банковских сфер. В то же время предприятия совсем недавно начали применять систему управления рисками, так как управление рисками, это достаточно сложный процесс, который требует наличия современных технологий, высококвалифицированных специалистов и большой информационной базы [2, С. 50-63]. И в результате организации системы управления рисками предприятия, прибыль должна увеличиваться, расходы на организацию рисков должны покрываться доходами. Для управления финансовыми рисками нужно уметь предполагать их наступление, рассчитывать ущерб реализации рисков, а так же видеть будущее, т.е прогнозировать финансовые риски на следующие периоды.

Страхование финансовых средств напрямую связано с возмещением вероятных потерь, если застрахованные соглашения не принесут ожидаемую отдачу с истечением некоторого времени. Размер страхового возмещения определяется разницей, появляющейся между страховой суммой и приобретенным доходом от застрахованной коммерческой деятельности [4, С. 98-108].

Особенность управления финансовыми рисками в рыночных условиях заключается в том, что субъект рынка должен осознанно идти на риск, а не избегать его, если он стремится реализовать собственные цели деятельности. Каждое избегание рисков снижает эффективность деятельности предприятия, поскольку управление рисками требует дополнительных расходов и выполнения действий с определенным уровнем резервирования ресурсов, но недооценка или пренебрежение ими могут вызвать значительные потери и долгосрочные негативные