# Государственное образовательное учреждение «Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко»

Институт государственного управления и социально-гуманитарных наук

Кафедра культуры и музыкального искусства

УТИЕРЖДАЮ ДиректоррИГУиСГИ управления и социально каук « 2024 г.

# РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

по дисциплине

Б1.В.10 Основы маркетинга социально-культурной деятельности

на 2024/2025 учебный год

Направление подготовки 8.51.03.03 Социально-культурная деятельность

Профиль подготовки Социокультурные технологии в индустрии досуга

> Квалификация Бакалавр

Форма обучения Очная

ГОД НАБОРА 2022

Тирасполь 2024 г.

Рабочая программа дисциплины «Основы маркетинга социальнокультурной деятельности» разработана в соответствии с требованиями Государственного образовательного стандарта ВО по направлению подготовки 8.51.03.03 «Социально-культурная деятельность» и основной профессиональной образовательной программы (учебного плана) по профилю подготовки «Социокультурные технологии в индустрии досуга».

Составитель рабочей программы

ст. преподаватель

/Н.И. Луценко

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры Культуры и музыкального искусства «<u>16</u>» <u>сентября</u> 2024 г. протокол № 1

И.о. зав. кафедрой Культуры и музыкального искусства, доцент

«<u>16</u>» <u>сентября</u> 2024 г. \_\_\_\_\_\_ С.А. Поронок

#### 1. Цели и задачи освоения дисциплины

**Целями** освоения дисциплины «Основы маркетинга социально-культурной деятельности» являются: знание маркетинговой среды организации культуры, видов маркетинговых коммуникаций, технологий проведения маркетингового исследования и правой базы маркетинга, умения на основе полученных знаний разработать маркенговую стратегию продвижения учреждений культуры на рынок.

**Задачами** освоения дисциплины «Основы маркетинга социально-культурной деятельности» являются:

- изучение социально-экономических основ маркетинга. маркетинговой среды организации культуры;
  - изучение концепций маркетинга организации;
  - изучение видов маркетинга социокультурной деятельности;
  - изучение видов маркетинговых коммуникаций;
  - технологий проведения маркетингового исследования;
  - разработка маркетинговых исследований;
  - разработка стратегии продвижения учреждений культуры на рынок.

# 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Вариативная часть Б1.В.10.

#### 3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Изучение дисциплины направлено на формирование компетенций, приведенных в таблице ниже:

Категория (группа) компетенций	Код и наименование	Код и наименование индикатора достижения компетенции
	Общепрофессиональны	е компетенции
	ОПК-1. Способен применять	ИД опк 1.1.
	полученные знания в области	Знать: основы культуроведения;
	культуроведения и	принципы, методики и технологии
	социокультурного	социокультурного проектирования;
	проектирования в	основные концепции библиотеки как
	профессиональной	социокультурного учреждения;
	деятельности и социальной	маркетинговые методы изучения
	практике	социокультурных потребностей
		различных групп населения.
		ИД опк 1.2.
		Уметь:
		собирать информацию с обращением к
		различным источникам,
		анализировать информацию;
		структурировать информацию;
		критически оценивать эффективность
		методов современной науки в
		конкретной исследовательской и
		социально-практической деятельности;
		высказывать суждение о
		целесообразности применения
		культурологических знаний в
		профессиональной деятельности и
		социальной практике.

<b>-</b>		
		ИД опк 1.3.
		Владеть:
		навыками применения
		исследовательских и проектных
		методов в профессиональной сфере;
		навыками сбора, обработки, анализа и
		обобщения информацию о
		приоритетных направлениях развития
		социокультурной сферы и отдельных
		отраслей культуры.
	ОПК-4. Способен	ИД опк 4.3.
	ориентироваться в	Владеть: навыками исследования
организационно-	проблематике современной	процессов современной
управленческий	государственной культурной	государственной культурной политики
	политики Российской	и проектирования социально-
	Федерации	культурных программ её реализации.
Обязательн		нции и индикаторы их достижения
	ПКО-4. Способен к	ИД пко 4.1.
	реализации технологий	Знать:
	менеджмента и маркетинга в	общую теорию и технологии менеджмента
	сфере социально культурной	и маркетинга в социально-культурной
	деятельности.	сфере; нормативно-правовую
		документацию, регламентирующую
		деятельность учреждений культуры;
		особенности организации планирования,
		учета и отчетности в учреждениях
		культуры, технологию проведения
		маркетинговых исследований, их виды и
		требования к организации; основы работы
		с персоналом
		учреждений культуры.
		ИД пко 4.2.
		Уметь:
		осуществлять организацию деятельности
		учреждения культуры в целом и его
		подразделений на основе базовых
		технологий менеджмента и маркетинга в сфере социально культурной
		деятельности; принимать обоснованные
		управленческие решения по
		преодолению проблемных ситуаций в
		деятельности учреждения культуры;
		применять действующие отечественные и
		международные нормативные документы
		при решении задач профессиональной
		деятельности; проводить маркетинговые
		исследования и использовать
		маркетинговые коммуникации для
		продвижения продуктов и услуг
		учреждений культуры.
		ИД пко 4.3.
		Владеть:
		современными методами менеджмента
		профессиональной деятельности в
		социально-культурной сфере;

		технологиями поиска нормативно-
		правовых документов, регламентирующих
		профессиональную деятельность в сфере
		культуры; навыками применения на
		практике технологий менеджмента и
		маркетинга применительно к решению
		задач творческо-производственной
		деятельности учреждений культуры.
	ПКО-5. Готов к выявлению	ИД пко 5.1.
	изучению культурных	Знать:
	потребностей и запросов	методологию и методику прикладного
	участников социально-	научного исследования; технологии
	культурной деятельности,	изучения потребностей и запросов
	определению основных	участников социально-культурной
	тенденции её развития;	деятельности.
	осуществлять прикладные	ИД пко 52.
	научные исследования	Уметь:
	социально- культурной	выявлять основные тенденции
	деятельности и делать на этой	социального, культурного и духовного
	основе продуктивные	развития общества; изучать культурные
организационно-	прогнозы, принимать	потребности участников социально-
управленческий	правильные управленческие	культурной деятельности с помощью
	решения.	различных методов.
	pememi.	^
		ИД пко 5.3.
		Владеть:
		методикой исследования, диагностики и
		оценки социально-культурной
		деятельности, основных тенденций
		социального, культурного и духовного
		развития общества, выявления изменений
		на рынке социокультурных услуг для
		успешного прогнозирования и принятия
		управленческих решений.

4. Структура и содержание дисциплины 4.1. Распределение трудоемкости в з.е./часах по видам аудиторной и самостоятельной работы студентов по семестрам:

			Количест	гво часов			
	сы		]	В том число	e		
	/ча		Аудит	орных			
Семестр	Трудоемкость, з.е./часы	Bcero	Лекций (Л)	Практических занятий (ПЗ)	Лабораторных занятий (ЛЗ)	Самостоятельная работа (СР)	Форма контроля
5	2/72	44	18	26	-	28	
6	2/72	28	12	16	-	8	Экзамен
Итого:	4/144	72	30	42		36	36

# 4.2. Распределение видов учебной работы и их трудоемкости по разделам дисциплины

·			Количество часов					
№ раздела	Наименование разделов	Всего		дитор: работа	СР			
			Л	П3	ЛР			
1.	Культура и рынок.	14	4	4	-	6		
2.	Среда маркетинга. Концепции маркетинга организаций.	20	6	6	-	8		
3.	Формирование маркетинговой стратегии и тактики. Маркетинговое понимание рынка.	12	2	2	-	8		
4.	Инструменты продвижения товаров и услуг.	26	6	12	-	8		
5.	Маркетинговых исследования в сфере культуры	12	4	6	-	2		
Итого:		108	30	42	-	36		
	Экзамен	36	-	_	-	-		
Всего:		144	30	42	-	36		

# 4.3. Тематический план по видам учебной деятельности Лекции

<b>№</b> п/п	Номер раздела дисциплины	Объем часов	Тема лекции	Учебно- наглядные пособия				
	Культура и рынок.							
1.	I	2	Социально-экономические основы маркетинга.	Учебный материал				
2.	I	2	Задачи, функции и методы маркетинга в сфере культуры. Специфика рынка услуг в сфере культуры и досуга.	Учебный материал				
3.	I	2	Планирование маркетинга социокультурной сферы.	Учебный материал				
Ит	ого по разделу:	6						
	Среда м	аркетинга.	Концепции маркетинга организаций.					
4.	II	2	Маркетинговая среда организации культуры.	Учебный материал				
5.	II	2	Концепции маркетинга организации.	Учебный материал				
6.	II	2	Концепция социального маркетинга.	Учебный материал				
Итого	Итого по разделу: 6							
Фо	ррмирование маркети	инговой стр	атегии и тактики. Маркетинговое пони	имание рынка.				
7.	III	2	Маркетинговые стратегии. Виды	Учебный				

			маркетинга социокультурной	материал
			деятельности.	
			Условия эффективного	Учебный
8.	III	2	использования маркетинга в сфере	
			культуры.	материал
			Маркетинговое понимание рынка.	Учебный
9.	III	2	Сегментирование рынка и	
			позиционирование товара.	материал
Ит	ого по разделу:	6		
Итого	за 5 семестр:	18		
	Иі	нструменты	продвижения товаров и услуг.	
			Маркетинговые коммуникации как	Учебный
1.	IV	2	инструмент продвижения	
			продукта.	материал
			Сущность и виды маркетинговых	Учебный
2.	IV	2	коммуникаций. Интегрированные	
			маркетинговые коммуникации.	материал
			Маркетинговые коммуникации	
			учреждений культуры и досуга.	
3.	IV	2	Маркетинговые мероприятия в	Учебный
٥.	1 4	2	продвижении деятельности	материал
			учреждений социокультурной	
			сферы.	
Ит	ого по разделу:	6		
	Map	кетинговых	исследования в сфере культуры	
4.	V	2	Формирование службы	Учебный
т.	<b>,</b>	<i>L</i>	маркетинга.	материал
5.	V	2	Процесс маркетингового	Учебный
J.	*	<u> </u>	исследования.	материал
6.	V	2	Маркетинговые исследования в	Учебный
_	,		сфере культуры.	материал
-	ого по разделу:	6		
Итого	за 6 семестр:	12		
Итого	за курс:	30		

# Практические (семинарские) занятия

<b>№</b> п/п	Номер раздела дисциплины	Объем часов	Тема практического (семинарского) занятия	Учебно- наглядные пособия		
	Культура и рынок.					
1.	I	2	Социально-экономические основы маркетинга.	Учебный материал		
2.	I	2	Задачи, функции и методы маркетинга в сфере культуры.	Учебный материал		
3.	I	2	Специфика рынка услуг в сфере культуры и досуга.	Учебный материал		

4.	I	2	Планирование маркетинга	Учебный
			социокультурной сферы.	материал
Итого	по разделу:	8		
	Среда м	иаркетинга. І	Сонцепции маркетинга организаций.	
5.	II	2	Маркетинговая среда организации	Учебный
3.		2	культуры.	материал
6.	II	2	Концепции маркетинга	Учебный
0.		2	организации.	материал
7.	II	2	Концепция социального	Учебный
7.		2	маркетинга.	материал
Итого по	разделу:	6		
Формі	ирование маркеті	инговой стра	тегии и тактики. Маркетинговое пони	мание рынка
0	TIT	2	Маркетинговые стратегии.	Учебный
8.	III	2		материал
0	ŢŢŢ	2	Виды маркетинга	Учебный
9.	III	2	социокультурной деятельности.	материал
			Условия эффективного	
10.	III	2	использования маркетинга в сфере	Учебный
			культуры.	материал
			Разработка стратегии маркетинга	V
11.	III	2	учреждения культуры	Учебный
			Приднестровья.	материал
12.	III	2	Маркетинговое понимание рынка.	Учебный
12.	111	2	-	материал
13.	III	2	Сегментирование рынка и	Учебный
13.	111	2	позиционирование товара.	материал
Итого	по разделу:	12		
Итого за	5 семестр:	26		
		нструменты	продвижения товаров и услуг.	
			Маркетинговые коммуникации как	
			<u>.</u>	
			инструмент продвижения	
,	137	2	1.4	Учебный
1.	IV	2	продукта. Сущность и виды	
1.	IV	2	1.4	
1.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций.	
1.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые	
1.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации.	материал
2.	IV IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения.	материал Учебный
			продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей	материал Учебный
			продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений.	материал Учебный
			продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. PR как инструмент маркетинговых	Учебный материал Учебный материал
		2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РК как инструмент маркетинговых коммуникаций.	материал Учебный материал
			продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РК как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как	материал Учебный материал Учебный
2.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РR как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как инструмент маркетинговых	материал Учебный материал Учебный
2.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РК как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как инструмент маркетинговых коммуникаций. Директ-маркетинг	материал Учебный материал Учебный
2.	IV IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РR как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как инструмент маркетинговых коммуникаций. Директ-маркетинг как инструмент маркетинговых	Учебный материал Учебный материал
2.	IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РR как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как инструмент маркетинговых коммуникаций. Директ-маркетинг как инструмент маркетинговых коммуникаций.	материал Учебный
2.	IV IV	2	продукта. Сущность и виды маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации. Рекламные обращения. Характеристика моделей построения рекламных обращений. РК как инструмент маркетинговых коммуникаций. Стимулирование сбыта как инструмент маркетинговых коммуникаций. Директ-маркетинг как инструмент маркетинговых коммуникаций. Директ-маркетинг как инструмент маркетинговых коммуникаций.	Учебный материал  Учебный материал  Учебный материал

			Маркетинговые мероприятия в	
			продвижении деятельности	
			учреждений социокультурной	
			сферы. Разработка промо-	
			кампании учреждения культуры.	
Ит	ого по разделу:	10		
	Map	кетинговых	исследования в сфере культуры	
6.	V	2	Формирование службы	Учебный
0.	V	2	маркетинга.	материал
7.	V	2	Процесс маркетингового	Учебный
7.	V	2	исследования.	материал
8.	V	V 2	Маркетинговые исследования в	Учебный
0.	V	2	сфере культуры.	материал
Ит	ого по разделу:	6		
Итого	за 6 семестр:	16		
Итого	за курс:	30		

# Самостоятельная работа обучающегося

Раздел дисциплины	№ п/п	Тема и вид самостоятельной работы обучающегося	Трудоемкость (в часах)
	1.	Сообщение на тему: Пространство культуры.	2
	2.	Сообщение на тему: Маркетинг некоммерческих организаций.	2
Раздел I	3.	Сообщение на тему: Коммерческая сфера культуры и маркетинг.	2
	4.	Сообщение на тему: Социокультурная глобализация.	2
		Итого по разделу:	8
	Сре	еда маркетинга. Концепции маркетинга организаций.	
	5.	Сообщение на тему: Маркетинговая среда предприятия: внутренняя и внешняя.	2
D II	6.	Сообщение на тему: Стратегия маркетинговой среды.	2
Раздел II	7.	Сообщение на тему: Контролируемые и неконтролируемые факторы, воздействующие на деятельность предприятия.	2
	8.	Сообщение на тему: Контролируемые и неконтролируемые факторы, воздействующие на деятельность предприятия.	2
		Итого по разделу:	8
Формирован	ие мар	ркетинговой стратегии и тактики. Маркетинговое поним	иание рынка.
Раздел III	9.	Сообщение на тему: Культурная обусловленность потребительского поведения.	2
	10.	Сообщение на тему: Определение места предприятия и его продукта на рынке.	2
	11.	Сообщение на тему: Позиционирование предприятия.	2

12.	Сообщение на тему: Маркетинг персонала.	2
12	Сообщение на тему: Рынок организаций культуры и	2
13.	его субъекты.	2
1 /	Разработка стратегии и тактики маркетингового	2
14.	развития учреждений культуры.	2
	Итого по разделу:	12
	Итого за 5 семестр:	28
	Инструменты продвижения товаров и услуг.	
1.5	Сообщение на тему: Реклама в сфере культуры. PR-	2
15.		2
16.	* *	2
	культуры.	
17	Сообщение на тему: Стратегическое планирование	2
1/.	маркетинговых коммуникаций.	2
	Итого по разделу:	6
	Маркетинговых исследования в сфере культуры	
	Сообщение на тему: Коммуникационные	
10	исследования в сфере культуры. Методы	2
18.	маркетинговых исследований. Инновационные	2
	методы маркетинговых исследований.	
	Итого по разделу:	2
	Итого за 6 семестр:	8
•	Итого за курс:	36
	13. 14.	13. Сообщение на тему: Рынок организаций культуры и его субъекты.  14. Разработка стратегии и тактики маркетингового развития учреждений культуры.  Итого по разделу:  Итого за 5 семестр:  Инструменты продвижения товаров и услуг.  Сообщение на тему: Реклама в сфере культуры. РКтехнологии в сфере культуры.  Сообщение на тему: Интернет и онлайн-маркетинг в сфере культуры. Бренд и торговая марка в сфере культуры.  16. Сообщение на тему: Стратегическое планирование маркетинговых коммуникаций.  Итого по разделу:  Маркетинговых исследования в сфере культуры  Сообщение на тему: Коммуникационные исследования в сфере культуры. Методы маркетинговых исследований. Инновационные методы маркетинговых исследований. Инновационные методы маркетинговых исследований.  Итого по разделу:  Итого по разделу:

# 5. Примерная тематика курсовых проектов (работ): не предусмотрены.

# 6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Обеспеченность обучающихся учебниками, учебными пособиями

<b>№</b>	Наименование учебника, учебного пособия	Автор	Год издан ия ная лите	Ко-во экземпляр ов	Электронная версия	Место размещения электронной версии			
1.	Маркетинг в	Тульчинский	2024	- -		Библиотека			
1.	сфере культуры:	Г.Л., Шекова	2021		+	ИГУиСГН			
	учебное пособие	Е.Л.			·	III J HOI II			
2.	Социально- культурный маркетинг: истриия, теория, технология: учебное пособие	Новаторов В.Е.	2024	-	+	Библиотека ИГУиСГН			
Дополнительная литература									
1.	Маркетинг: учебник	А.М. Чернопятов	2015		+	Библиотека ИГУиСГН			

	) (	пм	2016			ГС			
2.	Маркетинг:	Л.М.	2016	-		Библиотека			
	учебное пособие	Фомичёва,				ИГУиСГН			
		C.C.							
		Железняков,			+				
		M.A.							
		Чаплыгина,							
		Е.В. Безуглая							
3.	Справочник	Матуза И.Г.	2021	-		Библиотека			
	руководителя:	Дмитренко				ИГУиСГН			
	Продвижение	H.A.							
	услуг в КДУ:	Завьялов Р.Л.			+				
	опыт учреждений.								
	Методические								
	рекомендации								
4.	Методическое	Киселёва Н.И.	2018	-		Библиотека			
	обеспечение и	Назаренко С.В.				ИГУиСГН			
	методика	_							
	реализации фонла								
	оценочных								
	средств (ФОС)								
	междисциплинар								
	ной				+				
	(«Социология» и								
	«Маркетинг» -								
	междепартаментс								
	кой дисциплины								
	«Социология								
	маркетинга»								
Ито	Итого по дисциплине: 0 печатных изданий 0%; 6 электронных 100%								

#### 6.2. Программное обеспечение и Интернет-ресурсы

Основное программное обеспечение, используемое в процессе освоения дисциплины, включает такие программные продукты, как: MS Office (Word, PowerPoint); антивирусные программы, мультимедийные кодеки, архиваторы и др.

Необходимы компьютеры с доступом к Интернету, к системе «Moodle». Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам. К числу основных баз данных, информационных систем, используемых в процессе освоения дисциплины относятся:

Научная электронная библиотека ELIBRARY.RU: полнотекстовая база данных научных периодических изданий, http://www.elibrary.ru/

Интеллект-библиотека IQlib: электронная библиотека полнотекстовых версий печатных изданий, снабженная современной поисковой системой, позволяющей обрабатывать большой массив информации с высокой скоростью и эффективностью; электронный каталог библиографических описаний; энциклопедический и справочный аппарат. http://www.iqlib.ru/

Энциклопедические Интернет-ресурсы (Рубрикон http://www.rubricon. com; Мегаэнциклопедия http://mega.km.ru/; Википедия http://ru.wikipedia.org).

Глобальные поисковые системы (Yahoo: www.yahoo.com; Lycos: www.lycos.com; Altavista: www.altavista.com и др.) и локальные (Rambler:www.rambler.ru; Yandex:www.yandex.ru и др.).

### 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля):

Мультимедийная аудитория для проведения лекций; набор слайдов (презентаций) по дисциплине «Основы маркетинга социально-культурной деятельности». Реализация учебной программы должна обеспечиваться доступом каждого студента к информационным ресурсам – институтскому библиотечному фонду и сетевым ресурсам Интернет.

Имеются сцена, компьютерный класс, конференц-зал, библиотека ИГУиСГН, оснащенные техническими средствами обучения. Компьютерный класс ИГУиСГН оснащен электронными средствами обучения и контроля знаний студентов.

#### 8. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины:

Изучение дисциплины производится в тематической последовательности. Каждому практическому занятию и самостоятельному изучению материала предшествует лекция по данной теме.

Для успешного усвоения материала необходимо предоставить каждому студенту в электронном виде материал, необходимый и достаточный для оформления презентации, отражающей основные положения теоретических основ и практических методов дисциплины.

Изучение курса предполагает в значительной степени самостоятельную работу студентов с первоисточниками, т.к. предусмотренное учебным планом количество часов позволяет остановиться только на ключевых проблемах данной дисциплины и ее особенностях. В программе курса излагается основное содержание каждого раздела по темам и предлагаются источники, основная и дополнительная литература, необходимые для изучения учебного материала и подготовки к итоговой форме контроля.

#### 9. Технологическая карта дисциплины

Курс: 3 ИГ22ДР62СК семестр 5,6

Преподаватель – лектор

Н.И. Луценко, ст. преп.

Преподаватель, ведущие практические занятия

Н.И. Луценко, ст. преп.

Кафедра Культуры и музыкального искусства

Кредитно-модульная система в ИГУиСГН не введена.

Рабочая учебная программа по дисциплине «Основы маркетинга социальнокультурной деятельности» разработана в соответствии с требованиями Государственного образовательного стандарта ВО по направлению подготовки 8.51.03.03 Социальнокультурная деятельность и основной профессиональной образовательной программы (учебного плана) по профилю подготовки «Социокультурные технологии в индустрии досуга».